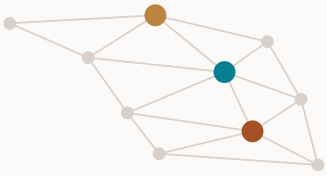
NÚRIA CORTÉS I FUSTÉ

NO ES NETWORKING.
ES ARQUITECTURA RELACIONAL®

Soy estratega de networking ejecutivo y creadora de **Arquitectura Relacional®**. Acompaño a empresarios, directivos y profesionales a diseñar una red que contribuya a un objetivo concreto de negocio.



G · OBJETIVOS

Consolidar Arquitectura Relacional® como metodología de trabajo para empresas y profesionales. A través de la consultoría, la formación y la escritura, quiero ayudarles a decidir qué relaciones priorizar, qué conversaciones abrir y qué seguimiento darles.
En lo personal, quiero incorporar el entrenamiento a mi semana con la misma constancia con la que cuido mi negocio.

A · LOGROS

He dinamizado más de 150 jornadas de networking profesional, presenciales y online. He diseñado e impartido formación para equipos y he acompañado a profesionales a mejorar su comunicación con DISC y Análisis Transaccional.
En BNI he lanzado siete grupos y he acompañado dos fusiones. Antes de dedicarme a la estrategia relacional, fui directora comercial en una empresa familiar del sector industrial.

I · INTERESES

Me interesa entender qué hace que una relación profesional se convierta en una colaboración y cómo cambia la comunicación cuando un equipo reconoce sus diferencias. Fuera del trabajo, toco el piano desde pequeña, leo novela negra y disfruto del cine.

N · REDES DE CONTACTO

Mi red reúne a empresarios, profesionales de servicios y especialistas en consultoría, formación y comunicación. BNI, LinkedIn y las recomendaciones son mis principales vías para conocer a nuevos clientes y colaboradores.

S · HABILIDADES

Sé leer una sala, identificar cómo se comunica un equipo y traducir lo que observo en acciones concretas. Combino estrategia relacional, DISC y Análisis Transaccional en consultoría y formación. Me gusta hacer fácil lo complejo y poner fecha al siguiente paso.

Un poco más sobre mí

Vivo en Sant Feliu de Codines. Soy madre de Martina y dirijo y presento *LÍDERS* en Ràdio Caldes, un espacio de conversación sobre liderazgo y empresa.

CÓMO EMPEZÓ TODO

Vengo de una empresa familiar del sector industrial. Una empresa de eventos de networking me fichó para dinamizar unas jornadas industriales en Bilbao. Allí descubrí que mi lugar estaba en conectar personas, negocio y comportamiento humano.

Durante la pandemia, transformé un modelo basado en eventos presenciales y encontré nuevas formas de mantener vivas las relaciones. La esencia sigue siendo la misma: las personas se recomiendan porque confían unas en otras.

Dentro de cinco años me veo como referente en networking estratégico y comportamiento humano, con al menos dos libros publicados y una comunidad de clientes que hacen más y mejor negocio, con más sentido y más humanidad.

MI HISTORIA EN BNI

Desde 2020	Empecé como directora de lanzamiento de grupos online en BNI Barcelona Ciutat Centre. He lanzado siete grupos y acompañado dos fusiones. Varios de los grupos que he acompañado han ocupado los primeros puestos del informe 5 Estrellas.
2023	Fui directora regional de BNI ONe Barcelona, donde trabajé en la expansión de la región y en la formación de equipos de liderazgo.
2024	Regresé a BNI Barcelona Ciutat Centre y me incorporé a BNI Málaga, donde lideré equipos de formación en MLC Visión 2.0.
Febrero 2026	Asumí el cargo de coordinadora regional de formación de BNI Barcelona Ciutat Centre.
Julio 2026	Desde julio de 2026 soy directora ejecutiva de BNI Vallès Oriental.

Soy directora senior de BNI Barcelona Ciutat Centre, directora consultora de BNI BCC Barcino y miembro de la tripulación de BNI Airlines. Mi objetivo es cerrar 2026 con 16 estrellas de Gold Member.

Un caso de reposicionamiento

Acompañé a una empresaria que estaba a punto de cerrar su negocio. Trabajamos su marca personal, su propósito y lo que la diferenciaba. Se reposicionó y volvió a ser relevante para sus clientes.

EN QUÉ PUEDO AYUDAR

Cada proyecto empieza por un objetivo concreto, como abrir mercado, mejorar las recomendaciones o alinear a un equipo.

Radiografía relacional

Revisamos tu red frente a un objetivo de negocio. Identificamos quién sabe cuándo recomendarte, qué vínculos conviene retomar y qué conversaciones puedes abrir.

Estrategia y acompañamiento relacional

Diseñamos una red alineada con tu posicionamiento y tus objetivos. Priorizamos relaciones, preparamos conversaciones y acordamos cómo dar continuidad a cada oportunidad.

ACTIVA DISC

Ayudo a líderes y equipos a reconocer estilos de comportamiento y adaptar su comunicación. Lo aplicamos a conversaciones comerciales, coordinación interna y liderazgo.

Formación, talleres y ponencias

Trabajo con empresas, equipos y comunidades para que practiquen cómo generar confianza, preparar reuniones y sostener relaciones profesionales después del primer encuentro.

CUÁNDO HAY MENOS ENCAJE

Cuando la prioridad es conseguir una lista de contactos o cerrar ventas inmediatas sin dedicar tiempo a preparar conversaciones y darles seguimiento.

Si ya trabaja con un consultor o un formador

«Núria puede complementar ese trabajo ayudándote a identificar qué relaciones necesitas para avanzar y cómo activarlas».

CUÁNDO PENSAR EN MÍ

ESCUCHA SI ALGUIEN DICE…

«Mis contactos conocen mi nombre, pero no saben cuándo recomendarme».
«Quiero entrar en un sector y no sé quién puede abrirme la primera puerta».
«En mi equipo hablamos mucho y seguimos sin entendernos».

MI CONECTOR IDEAL

Consultores de empresa, asesores financieros, profesionales de RR. HH. y personas que trabajan cerca de la dirección de una pyme o de un despacho.

UNA PRESENTACIÓN QUE PUEDES USAR

«Te presento a Núria Cortés. Ayuda a empresas y profesionales a trabajar su red con un objetivo de negocio. Por lo que me has contado sobre [reto concreto], creo que os vendría bien hablar».

A QUIÉN ME PUEDES PRESENTAR

Despachos profesionales y firmas de servicios que necesitan mejorar cómo se recomiendan entre sí, cómo gestionan la relación con sus clientes o cómo se posicionan en un sector.

Dirección, RR. HH. y consultoras de selección que buscan mejorar la comunicación de un equipo, acompañar un cambio de liderazgo o incorporar DISC a sus programas de desarrollo.

Empresarios y directivos que quieren abrir mercado, reposicionarse o ampliar su red para llegar a los interlocutores adecuados.

HABLEMOS DE TU RED

Reserva una conversación inicial de 30 minutos

nuria@nuriacortes.cat
www.nuriacortes.cat
LinkedIn · Núria Cortés i Fusté

+34 672 438 872
Telegram · @arquitecturarelacional
Instagram · @nuriacortesf